

80 términos que deberías conocer

Glosario de m&a para publicitarios

Marzo 2024



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Adquisición

(acquisition)

Transacción por la que una entidad adquiere parte (o la totalidad) de otra entidad.

Puede efectuarse de cuatro maneras distintas: comprando sus acciones o participaciones sociales, comprando sus activos, fusionándose con ella o comprando un paquete de control.



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Adquisición hostil

(Hostile Takeover)

Adquisición de una empresa en la que la dirección y el consejo de administración de la empresa objetivo no están de acuerdo con la transacción. En este tipo de situaciones, la empresa adquirente intenta adquirir una participación mayoritaria en la empresa objetivo sin el consentimiento de su dirección.



A B C D E F G H I J K L M N Ñ O P Q R I J K L M N O P Q R S T U V W Y Z

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Acuerdo de confidencialidad (NDA)

Contrato legal que se firma entre las empresas involucradas en la M&A para proteger la información confidencial y evitar que sea compartida con terceros.



A B C D E F G H I J K L M N Ñ O P Q R I J K L M N O P Q R S T U V W Y Z



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Acuerdo de compra

(Purchase agreement)

Contrato que establece los términos y condiciones de la adquisición, incluyendo el precio de compra, los términos de pago, y las garantías.



A B C D E F G H I J K L M N Ñ O P Q R I J K L M N O P Q R S T U V W Y Z



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Acuerdo fideicomiso

(Escrow agreement)

Documento legal que detalla los términos y condiciones de un acuerdo de fideicomiso entre dos o más partes.

Especifica los roles y responsabilidades de cada parte involucrada en la transacción de fideicomiso y establece las condiciones bajo las cuales el agente de fideicomiso retendrá y liberará fondos, activos o documentos.



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Activos (Assets)

Bienes propiedad de una empresa.



A B C D E F G H I J K L M N Ñ O P Q R I J K L M N O P Q R S T U V W Y Z

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Acciones (Share)

Títulos que representan la propiedad de una parte de una empresa.

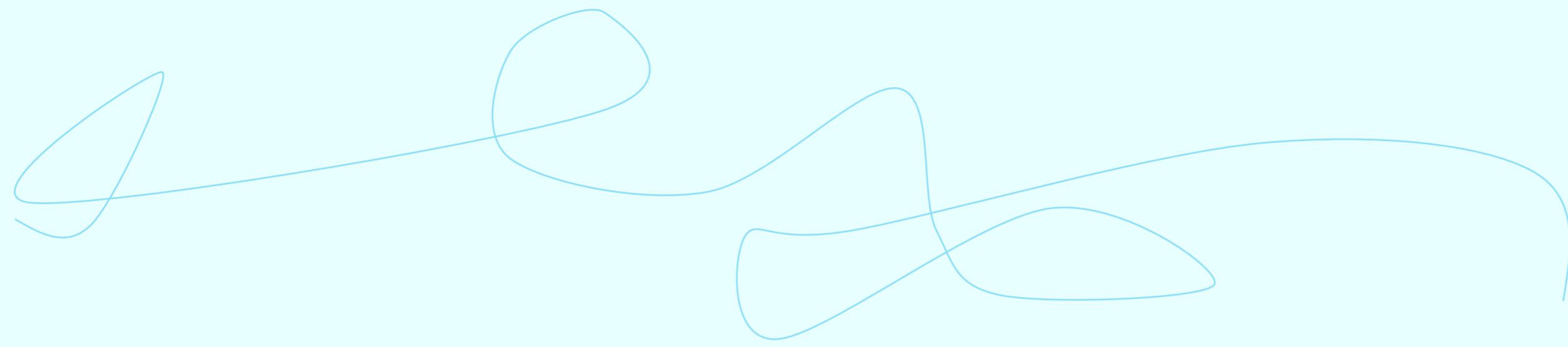
A B C D E F G H I J K L M N Ñ O P Q R I J K L M N O P Q R S T U V W Y Z

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Accionista *(Shareholder)*:

Persona física o jurídica que posee una o varias acciones de una empresa.

A B C D E F G H I J K L M N Ñ O P Q R I J K L M N O P Q R S T U V W Y Z



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Amortización

(Amortization)

Proceso contable de distribuir el coste de un activo tangible o intangible en varios años.



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Apalancamiento

(Leverage buyout)

Uso de deuda para financiar una adquisición.

A B C D E F G H I J K L M N Ñ O P Q R I J K L M N O P Q R S T U V W Y Z



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Acuerdo de compra de activos

Contrato legal que establece los términos y condiciones bajo los cuales una parte (el comprador) adquiere determinados activos de otra parte (el vendedor).



A B C D E F G H I J K L M N Ñ O P Q R I J K L M N O P Q R S T U V W Y Z



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Break Fee

Pago que realiza la empresa que no concluye la M&A como compensación a la otra parte por los costos y esfuerzos incurridos.



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Basket

Umbral mínimo de responsabilidad antes de que una parte sea responsable de pagar daños o pérdidas.



A **B** C D E F G H I J K L M N Ñ O P Q R I J K L M N O P Q R S T U V W Y Z

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Burn rate

Tasa a la que una empresa está gastando su efectivo disponible.

A **B** C D E F G H I J K L M N Ñ O P Q R I J K L M N O P Q R S T U V W Y Z

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Balance

Documento estático que representa la situación económica y financiera de una empresa, es decir, el patrimonio, y recoge con la debida separación el activo, el pasivo y el patrimonio neto.



A **B** C D E F G H I J K L M N Ñ O P Q R I J K L M N O P Q R S T U V W Y Z



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Capitalización bursátil

(Market Capitalization)

Valor de mercado de la empresa que se calcula multiplicando el número de acciones en circulación por el precio de mercado de las mismas.

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Capital riesgo

(Venture Capital)

Financiación de empresas emergentes y pequeñas



AB C DEFGHIJKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Clawback Provision

Disposición que permite a una empresa recuperar una parte de los pagos realizados en ciertas circunstancias.

AB **C** DEFGHIJKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Carve-Out

Separación de una unidad de negocios de una empresa existente para crear una nueva empresa.



AB **C** DEFGHIJKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Carta de intenciones

(Letter of Intent)

Documento formal que establece la intención de una parte de participar en una transacción de inversión específica con otra parte



AB C DEFGHIJKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Carta de crédito

(Letter of Credit)

Instrumento financiero emitido por un banco o una institución financiera en nombre de un cliente (el comprador) para garantizar el pago a un vendedor, siempre y cuando se cumplan ciertas condiciones especificadas en el documento.



AB **C** DEFGHIJKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Compra apalancada

(Leveraged Buyout)

Estrategia de adquisición en la que una empresa o grupo de inversores utiliza una combinación significativa de deuda, junto con una cantidad relativamente pequeña de capital propio, para adquirir otra empresa o activo.

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Comprador financiero (Financial Buyer)

Tipo de entidad o individuo que adquiere una empresa o activo con el objetivo principal de obtener un retorno financiero de su inversión.

A diferencia de un "strategic buyer" (comprador estratégico), que busca adquirir una empresa para integrarla en su propia operación y generar sinergias, un comprador financiero típicamente busca oportunidades de inversión que ofrezcan rendimientos financieros atractivos.

Comprador estratégico (strategic Buyer)

Tipo de entidad o individuo que adquiere una empresa con el objetivo principal de integrarla en su propia operación y generar sinergias que beneficien a ambas partes. A diferencia de un "comprador financiero", que busca obtener un retorno financiero de su inversión, un comprador estratégico típicamente busca adquirir empresas que complementen su negocio existente o amplíen su presencia en un mercado específico.



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Due Diligence

Proceso de investigación y análisis exhaustivo que se realiza antes de llevar a cabo una transacción comercial, como una fusión, adquisición, inversión o financiación. Este proceso tiene como objetivo evaluar la situación financiera, legal, operativa y comercial de una empresa o negocio para identificar riesgos, oportunidades y otros aspectos relevantes que pueden afectar la viabilidad y el valor de la transacción.



ABD **D** EFGHIJKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Dueño mayoritario

(Majority Owner)

Individuo o entidad que posee más del 50% de las acciones o capital en una empresa. Esto significa que tienen un interés de propiedad controlador en la empresa, ya que poseen la mayor parte de la propiedad en comparación con cualquier otro accionista o grupo de accionistas.



ABD **D** EFGHIJKLMNOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Deuda

Financiación que implica el pago de intereses.



ABD **D** EFGHIJKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Deal Flow

Flujo de oportunidades de inversión o transacciones que una empresa o individuo está considerando o gestionando en un momento dado. Se refiere al conjunto de posibles acuerdos o negocios que se están evaluando para su participación, inversión o ejecución.



ABD **D** EFGHIJKLMNOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Deal Structure

Implica los términos y condiciones específicos que rigen una transacción, incluyendo cómo se realizará el intercambio de activos, dinero o servicios, así como los derechos y obligaciones de cada parte.

ABD **D** EFGHIJKLMNOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ





GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Deuda subordinada

(Subordinated Debt)

Tipo de deuda que tiene un rango inferior en términos de prioridad de pago en comparación con otras formas de deuda de una empresa en caso de quiebra o liquidación.



ABD **D** EFGHIJKLMNOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

EBITDA

EBITDA es un acrónimo en inglés que significa "Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, and Amortization", que traducido al español sería "Beneficios antes de Intereses, Impuestos, Depreciación y Amortización". Es una medida financiera utilizada comúnmente para evaluar el desempeño operativo de una empresa y su capacidad para generar ganancias antes de tener en cuenta los gastos financieros, impuestos y otros elementos no relacionados con la operación principal del negocio.



ABDC. **E** FGHIJKLMNOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Equity

Valor residual de los activos de una empresa una vez que se han deducido todos los pasivos.

ABDC. **E** FGHIJKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Escrow

Cuenta bancaria controlada por un tercero para garantizar el cumplimiento de ciertas obligaciones contractuales.



ABDC. **E** FGHIJKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Earn-out

Acuerdo contractual comúnmente utilizado en en fusiones y adquisiciones, donde el vendedor acepta recibir pagos adicionales basados en el desempeño futuro de la empresa adquirida después de que se haya completado la transacción inicial.



ABDC. **E** FGHIJKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Escisión (Spin off)

Creación de una nueva empresa independiente a partir de una división o unidad de negocio existente de otra empresa más grande

ABDC. **E** FGHIJKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Flujos de caja

(Cash flow)

Movimiento de dinero que entra y sale de una empresa durante un período de tiempo específico. Estos flujos representan la liquidez neta generada por las actividades operativas, de inversión y de financiación de una empresa.



ABDCE **F** GHIJKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Fairness Opinion

Evaluación realizada por un experto independiente, como un banco de inversión o una firma de valoración, sobre la equidad y la razonabilidad financiera de los términos y condiciones de una transacción propuesta, como una fusión, adquisición o reestructuración empresarial.



ABDCE **F** GHIJKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Forward

Acuerdo entre dos partes para comprar o vender un activo en una fecha futura específica, a un precio acordado en el momento del acuerdo. Los forwards son contratos financieros que establecen la obligación de



ABDCE **F** GHIJKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Free Cash Flow

Medida financiera utilizada para evaluar la capacidad de una empresa para generar efectivo disponible después de cubrir los gastos de operación y de capital necesarios para mantener o expandir su base de activos.

FCF = Flujo de Efectivo Operativo - Gastos de Capital



ABDCE **F** GHIJKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Garantía

(warranty)

Compromiso o promesa que una empresa o vendedor hace a un comprador, asegurando que un producto o servicio cumplirá con ciertos estándares de calidad, funcionamiento o durabilidad.



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Golden Parachute

Acuerdo que garantiza una compensación sustancial para el equipo directivo en caso de que la empresa sea adquirida o cambie de control.



ABDCEF **G** HIJKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ

Goodwill

Valor intangible de una empresa que surge de factores como su reputación, relaciones con los clientes, lealtad de la marca, ubicación estratégica, patentes y otros activos intangibles. Representa la diferencia entre el valor de mercado de una empresa y el valor de sus activos tangibles y pasivos identificables.

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Indemnización

Compensación que se realiza para compensar a una persona por pérdidas, daños o lesiones sufridas como resultado de una acción específica o de un incumplimiento contractual.



ABDCEFH. **I**JKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Ingreso operativo

(Operating Income, EBIT)

Medida financiera que representa la cantidad de ingresos que una empresa genera a través de sus operaciones comerciales, después de deducir los costos operativos directos, como costos de producción, salarios y gastos de marketing, pero antes de descontar los intereses e impuestos.

Operating Income = Revenue - Operating Expenses

ABDCEFH. **I** JKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

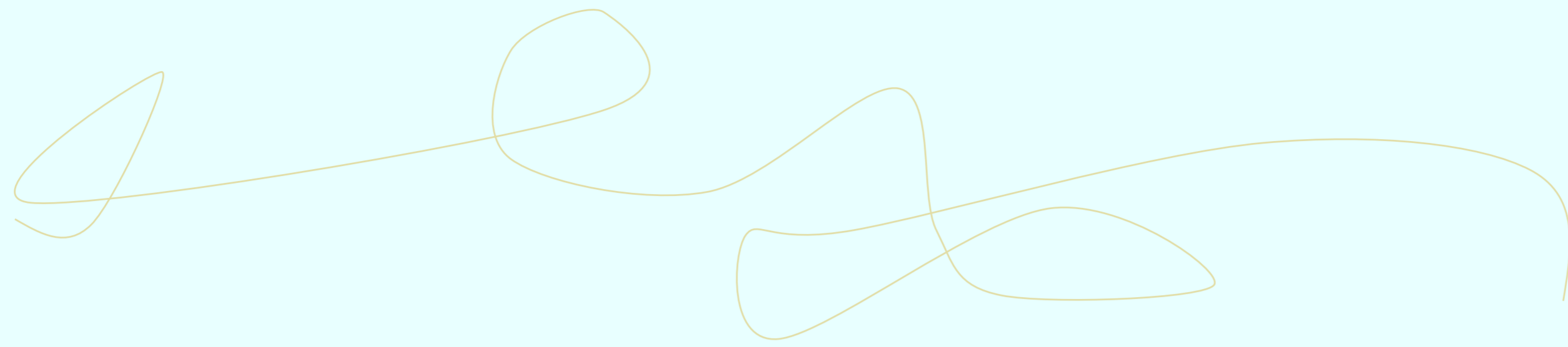
Integración

(Integration)

Combinación de diferentes partes, como empresas, sistemas, tecnologías, procesos o culturas organizacionales, con el fin de lograr sinergias, eficiencias y un rendimiento mejorado.



ABDCEFH **I**JKLMNÑOPQRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Joint Venture

Acuerdo comercial en el que dos o más empresas se unen para lograr un objetivo específico.



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

“K”

Abreviatura que comúnmente se utiliza para referirse a "miles". Por ejemplo, si se dice que un salario es de "€50k", significa que el salario es de €50,000.

ABDCEFH IJ **K** LMNÑOPQR IJK LMNOPQRSTUVWYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Lock-up Agreement

Acuerdo en el que los accionistas se comprometen a no vender sus acciones por un período de tiempo determinado después de una adquisición.

ABDCEFH IJK **L** MNÑOPQR IJKLMNOPQRSTUVWXYZ





GLOSARIO DE **M&A**. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

M&A

Abreviatura de "Mergers and Acquisitions" (fusiones y adquisiciones). Se refiere a la actividad empresarial en la que una empresa compra, vende, fusiona o se une con otra empresa para consolidar sus activos y operaciones.



ABDCEFH IJKL **M** NÑOPQR IJKLMNOPQRSTUVWYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Múltiplos

Ratio que compara el precio de una acción con un indicador financiero como el beneficio o los ingresos.

ABDCEFH IJKL **M** NÑOPQR IJKLMNOPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Management buy-in (MBI)

Compra de una empresa por parte de un equipo directivo externo.

ABDCEFH IJKL **M** NÑOPQR IJKLMN OPQRSTUVWYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Management buy-out (MBo)

Compra de una empresa por parte del equipo directivo existente.



ABDCEFH IJKL **M** NÑOPQR IJKLMN OPQRSTUVWYZ

GLOSARIO DE M&A. 101 TÉRMINOS QUE DEBES CONOCER.

Material Adverse change (MAC)

Cláusula comúnmente incluida en los contratos comerciales y financieros que especifica ciertas condiciones bajo las cuales una parte puede rescindir el acuerdo si se produce un cambio material adverso en las circunstancias que afectan a la otra parte.



ABDCEFH IJKL **M** NÑOPQR IJKLMNOPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Minority Interest

Participación accionaria o de propiedad que posee una entidad en otra empresa, pero en una proporción que no le otorga el control mayoritario sobre las decisiones y operaciones de esa empresa. En otras palabras, es cuando una empresa posee menos del 50% de las acciones de otra empresa.



ABDCEFH IJKL **M** NÑOPQR IJKLMN OPQRSTUVWYZ



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Net Working Capital

(Capital de trabajo neto)

Diferencia entre los activos circulantes y los pasivos circulantes de una empresa. Se utiliza para evaluar la salud financiera de una empresa y su capacidad para cubrir sus obligaciones a corto plazo con los activos que tiene disponibles.

Net Working Capital=Activos Circulantes-Pasivos Circulantes



ABDCEFH IJKLM **N** ÑOPQR IJKLMN OPQRSTUVWYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Pasivos

Deudas u obligaciones que tiene una empresa.

ABDCEFH IJKLMNÑO **P** QRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Pago Contingente

(Contingent Consideration)

Parte del precio de compra de una empresa que está sujeta a condiciones futuras específicas. En otras palabras, es una parte del pago que un comprador acuerda realizar al vendedor de una empresa adquirida, pero que depende del cumplimiento de ciertas condiciones o hitos en el futuro.

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Pro Forma

Información financiera que se estima o proyecta.



ABDCEFH IJKLMNÑO **P** QRIJKLMN OPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Poison Pill

Táctica de defensa corporativa utilizada por las empresas para protegerse contra adquisiciones no deseadas o hostiles por parte de otras empresas o inversores.

ABDCEFH IJKLMNÑO **P** QRIJKLMN OPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Purchase Price

Es el precio que se establece en el momento de la transacción y que se paga al vendedor a cambio de la transferencia de la propiedad.



ABDCEFH IJKLMNÑO **P** QRIJKLMNOPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Retorno de la inversión (ROI)

Es una métrica financiera que se utiliza para evaluar la rentabilidad o eficiencia de una inversión en relación con su costo inicial.

ABDCEFH IJKLMNÑOPQ **R** IJKLMNOPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Reps and Warranties

Las "Reps and Warranties" son importantes en las transacciones comerciales porque ayudan a proteger los intereses de ambas partes. La parte que hace las representaciones y garantías está obligada a asegurarse de que la información proporcionada sea precisa y completa, mientras que la parte receptora puede confiar en la exactitud de esta información al tomar decisiones comerciales importantes.



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Reverse Merger

Tipo de transacción en la cual una empresa privada adquiere una empresa pública, generalmente una que ya no está en funcionamiento activo (llamada "shell company"), con el objetivo de obtener una cotización en bolsa sin tener que pasar por el proceso de una Oferta Pública Inicial (IPO, por sus siglas en inglés).



ABDCEFH IJKLMNÑOPQ **R** IJKLMN OPQRSTUVWYZ



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Roll-Up

Estrategia de crecimiento empresarial en la que una empresa adquiere múltiples negocios más pequeños en el mismo sector o industria y los combina bajo una sola entidad o estructura corporativa.



ABDCEFH IJKLMNÑOPQ **R** IJKLMNOPQRSTUVWXYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Restrictive Covenant

Término legal utilizado en contratos comerciales y de empleo que impone ciertas restricciones o limitaciones a una de las partes involucradas. Estas restricciones pueden abarcar una variedad de áreas y están diseñadas para proteger los intereses legítimos de la otra parte.



ABDCEFH IJKLMNÑOPQ **R** IJKLMN OPQRSTUVWYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Reverse Termination Fee

Cláusula contractual comúnmente incluida en ciertos acuerdos comerciales, especialmente en contratos de fusiones y adquisiciones. Esta cláusula establece que si una de las partes incumple el acuerdo o retira su consentimiento después de que se haya firmado el acuerdo, deberá pagar una tarifa a la otra parte.



ABDCEFH IJKLMNÑOPQ **R** IJKLMN OPQRSTUVWYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Sinergias

Beneficios adicionales que se obtienen cuando dos o más entidades se combinan o trabajan juntas, y el resultado es mayor que la suma de las partes individuales.



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Share Purchase Agreement

Acuerdo en el que se establecen los términos de la compra de acciones de una empresa.

ABDCEFH IJKLMNÑOPQ IJKLMNO PQ **S** TUVWYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Stock Options

Contrato que otorga al titular el derecho, pero no la obligación, de comprar o vender acciones a un precio determinado en una fecha futura específica.



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Seller Note

Instrumento financiero por el que el comprador paga una parte del precio de compra en efectivo en el momento del cierre de la transacción, y el resto del precio de compra se estructura como un préstamo otorgado por el vendedor al comprador. Este préstamo generalmente se documenta mediante una nota promissoria que detalla los términos y condiciones del préstamo, incluyendo el principal del préstamo, la tasa de interés, el plazo de amortización, los pagos programados y cualquier otra condición relevante.

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Shareholder Approval

Aprobación de los accionistas de una empresa para una adquisición propuesta.



GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Subscription Agreement

Contrato legal entre una empresa que emite valores, como acciones o bonos, y un inversor que acuerda comprar esos valores. Este acuerdo establece los términos y condiciones bajo los cuales el inversor adquiere los valores y detalla los derechos y obligaciones de ambas partes.

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Tender Offer

(Oferta Pública de Adquisición)

Propuesta formal realizada por una persona o entidad (conocida como el "ofertante") para adquirir una cantidad específica de acciones de una empresa, directamente de los accionistas de esa empresa, a un precio especificado durante un período de tiempo determinado.

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Topline Revenue

Total de ingresos generados por una empresa a partir de sus operaciones principales o actividades comerciales.
Ingresos brutos

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Transaction Cost

Costos asociados con la realización de una adquisición.

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.


Underwriter

Es una entidad financiera, como un banco de inversión, una firma de corretaje o una compañía de seguros, que asume el riesgo de vender una cantidad específica de valores financieros, como acciones o bonos, en nombre de una empresa o entidad emisora.

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Valoración

Proceso de determinar el valor económico de una empresa.

ABDCEFH IJKLMNÑOPQ IJKLMN OPQSTU  WYZ

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Vendor Due Diligence

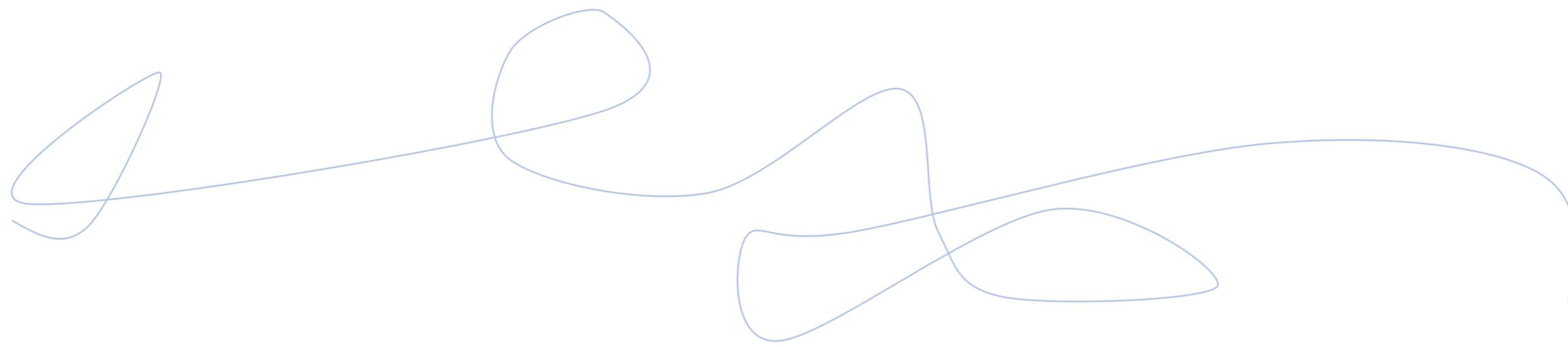
Proceso realizado por el vendedor de una empresa o activo antes de una transacción, con el fin de identificar y abordar posibles problemas, riesgos o áreas de preocupación que podrían surgir durante la debida diligencia por parte del comprador.

GLOSARIO DE M&A. 80 TÉRMINOS QUE DEBERÍAS CONOCER.

Working Capital Adjustment

Ajuste de precio basado en el capital de trabajo neto de una empresa en el momento de la adquisición.





Sobre bud advisors

Somos una firma especializada en fusiones y adquisiciones, con un enfoque boutique, que se dedica a guiar y facilitar operaciones en el ámbito del marketing digital y la creatividad.

La creación de bud advisors surgió de la observación de una brecha en el mercado.

Al enfrentarnos a la tarea de vender nuestra propia agencia, nos dimos cuenta de la escasez de asesores competentes en fusiones y adquisiciones que comprendieran verdaderamente las complejidades del sector. Fue entonces cuando nos decidimos a lanzar bud advisors, con el objetivo de ofrecer la mejor experiencia posible de compra y venta, respondiendo a las necesidades específicas de los fundadores en esta industria tan especial.

Si estás pensando en comprar o vender tu agencia, ponte en contacto con nosotros:



bud
advisors



+34 679 499 449



bud@wearebudadvisors.com



www.wearebudadvisors.com

